

WERBEWIRKUNGS-CHECK DIGITAL AUDIO

RMS DIGITAL AUDIO IM VERGLEICH ZU SPOTIFY FREE FACIT RESEARCH

RMS & MEDIAPLUS





Methodensteckbrief

Befragungsmethode

Onlinebefragung (CAWI)* Exklusive kundenindividuelle Befragung

* In Zusammenarbeit mit Online Access Panel



Zielgruppe

Erwachsene 16-59 Jahre

Nutzer von RMS-Digital Audio-Angeboten

Spotify-Nutzer (100 % Non-Premium)



Digitale Audio-Angebote

Digital Audio: Audio Streaming-Dienstleister, Webradio (Web-only / Simulcasts), Aggregatoren (radio.de etc.)



Befragungszeitraum

11.12. - 30.12.2024

Fallzahlen (gewichtet)

Marktgrößenberechnung: n = 4.803

RMS- & Spotify Free-Nutzer: n = 1.909 Befragte



Panel & Befragungsdauer

Panel Partner: dynata

Fragebogen-Starter: n = 5.993

Befragungsdauer: ca. 15 Minuten



Gewichtung

Repräsentativ nach:

- Geschlecht x Alter
- Nielsen-Gebiete
- Ortsgröße
- Personen im Haushalt
- Mediennutzung x Alter
 - TV¹
 - Video-Streaming
 - Musik-Streaming
 - Radio²

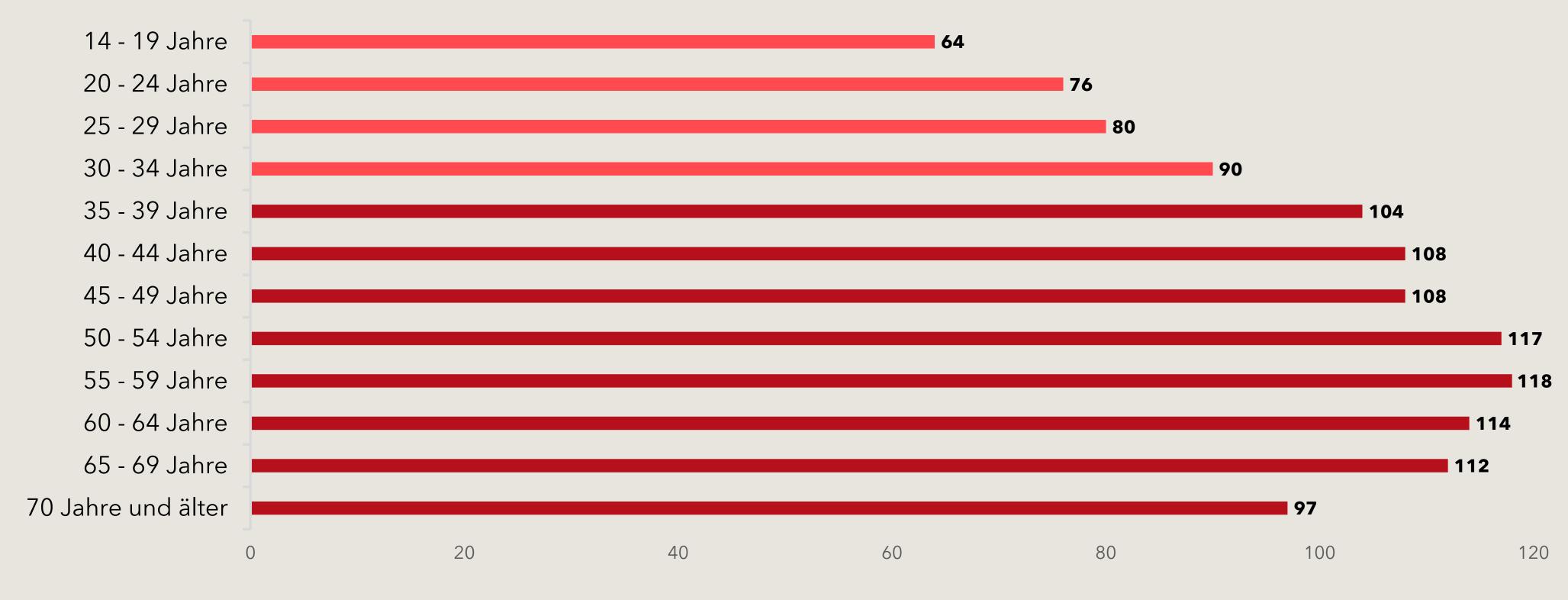
Quellen: b4p, ¹AWA, ²MA Radio





Radio-Reichweite: bei Jüngeren unterdurchschnittlich

Nutzer Werbefunk Mo-Fr d. Std. 6-18 Index

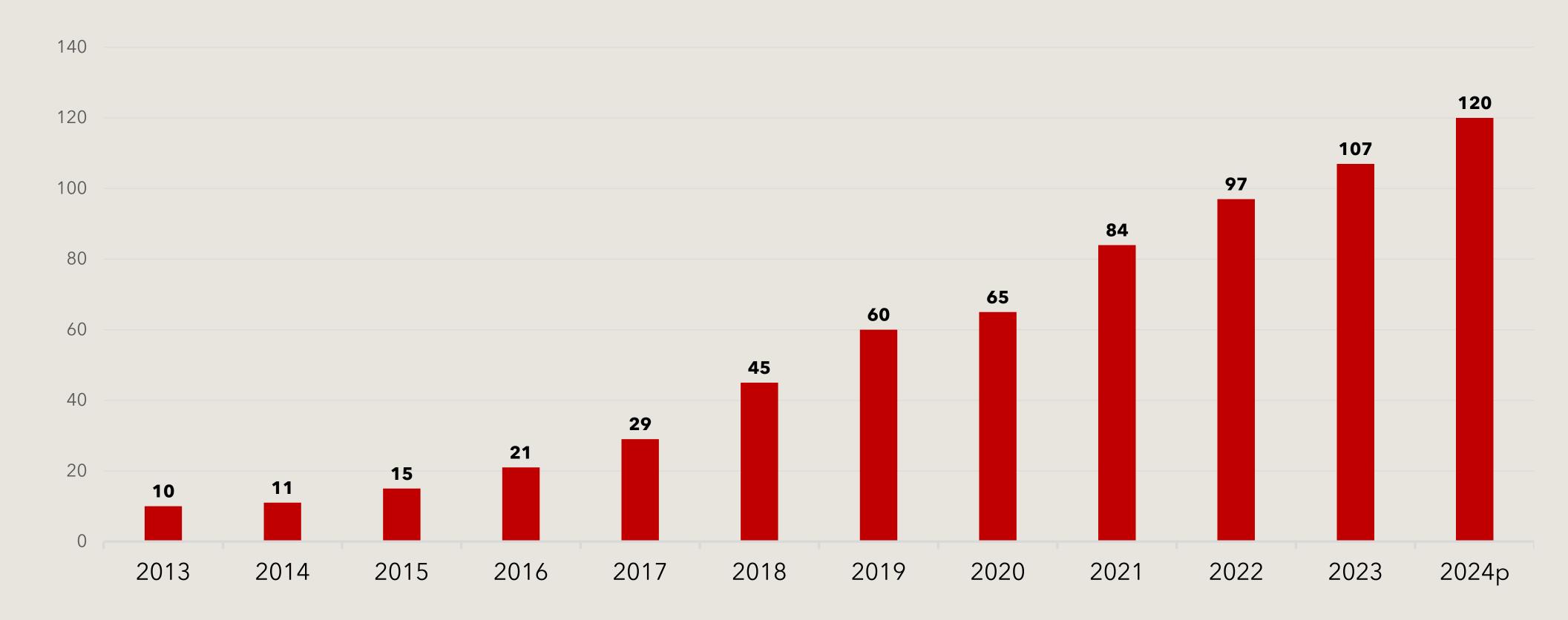


Source: ma 2024 Audio II

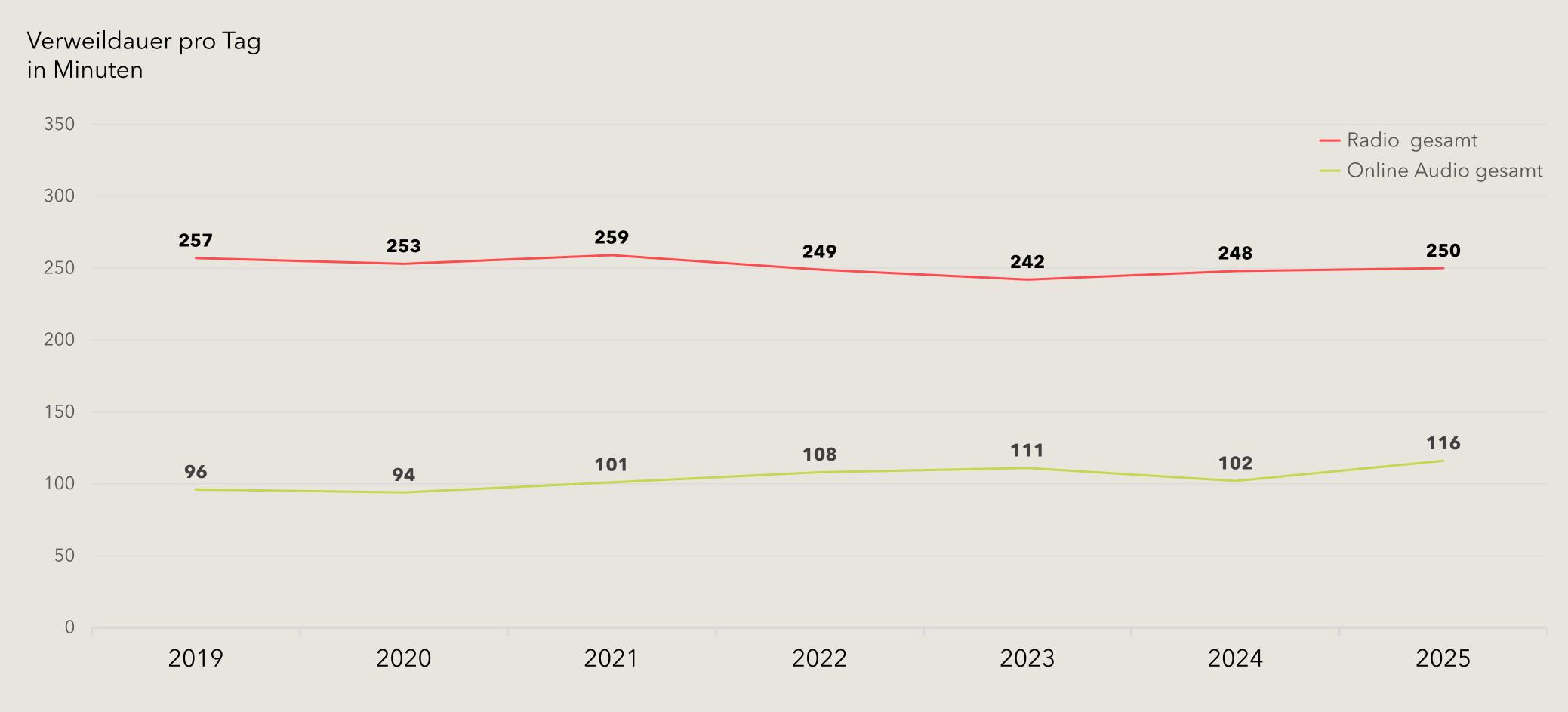
Base: Gesamt-Potenzial; 70,48 Mio.

Netto-Werbeumsätze: Instream-Audio im Wachstum

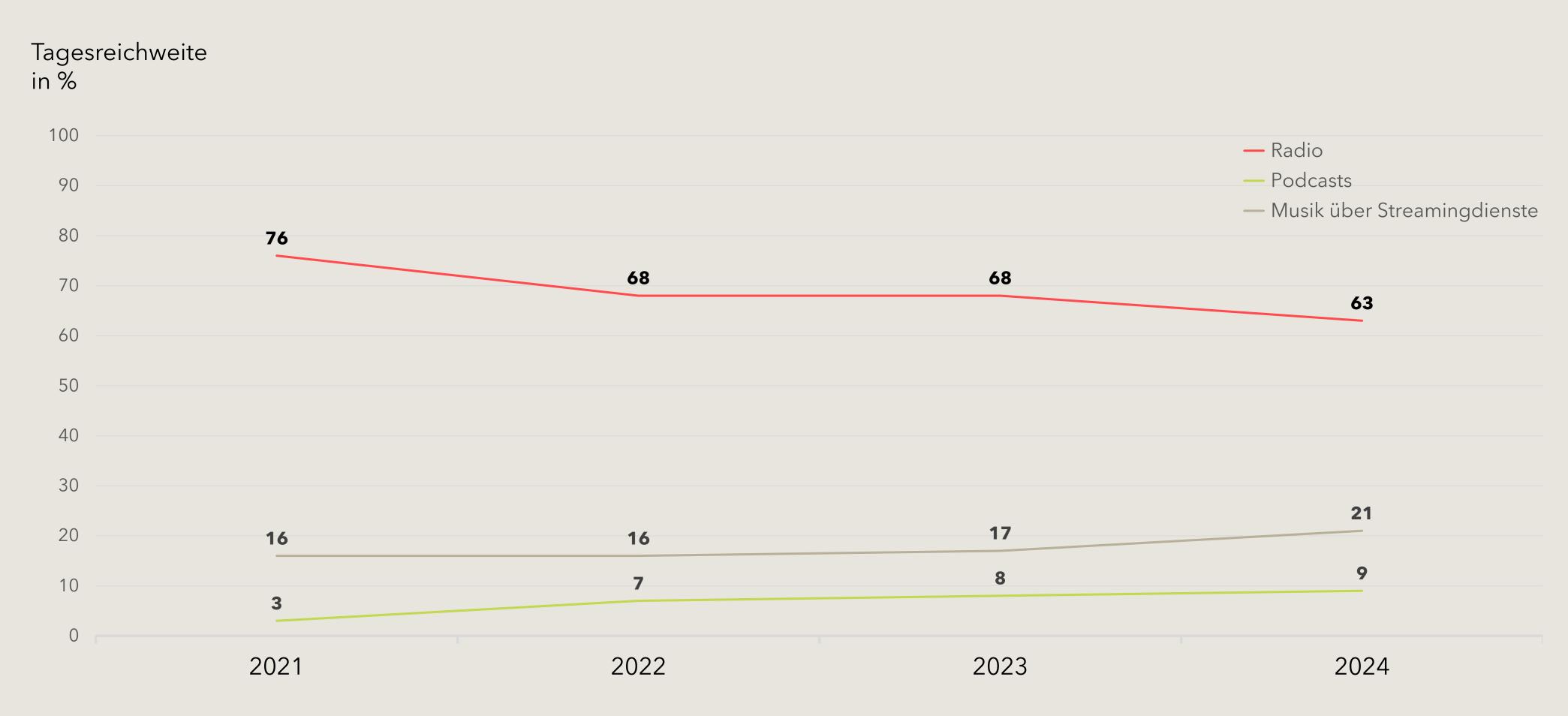
Netto-Werbeumsätze durch In-Stream-Audio in Deutschland in Millionen €



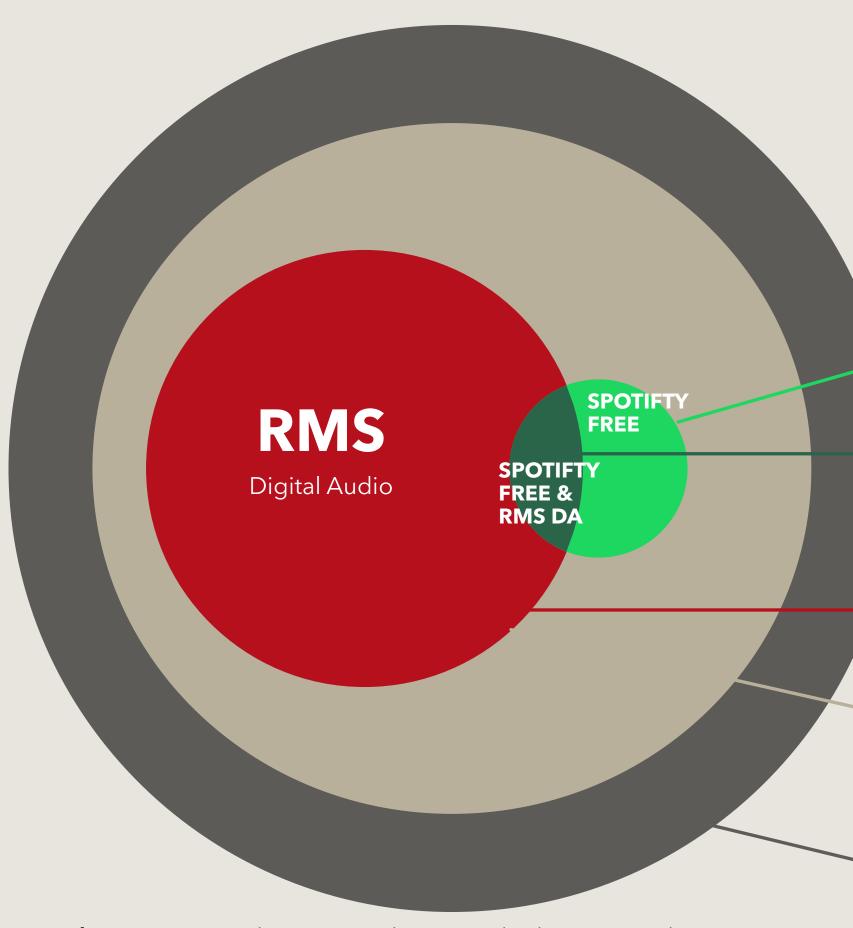
Verweildauer: Online Audio nimmt zu, Radio ab



Tagesreichweite: Radio rückläufig, Streaming- und Podcast-Nutzung steigen



Verteilung Hörer in den letzten 4 Wochen



Befragung im Dezember 2024: "Haben Sie in den letzten 4 Wochen..."; *Radio hören: mindestens einmal im Monat

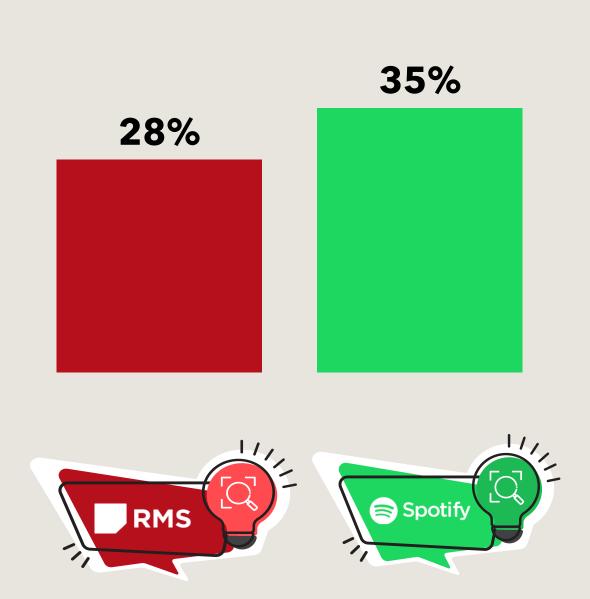
Basis: Gesamt: n=4.803, RMS-Nutzer: n=1522, Spotify-Free-Nutzer: n=387

SPOTIFY FREE ONLY-NUTZER: 5,9% SPOTIFY UND RMS-NUTZER: 4,8% RMS ONLY-NUTZER: 29,2% AUDIO-HÖRER*: **82,4** % GRUNDGESAMTHEIT: ERWACHSENE 16-59: 100%

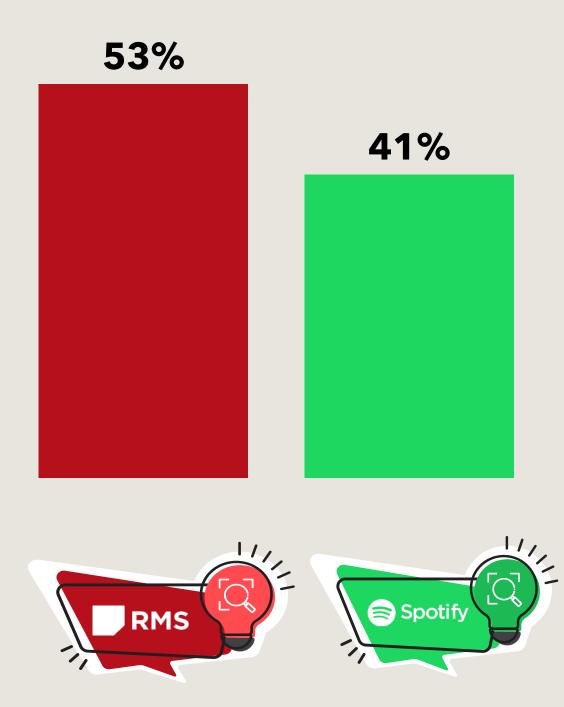


Zielgruppe Wer sind diese Audiohörer?

Personen im Alter zwischen 16 und 29 Jahren RMS-Nutzer vs. Spotify Free-Nutzer



Haushaltsnettoeinkommen über 3.000 € RMS-Nutzer vs. Spotify Free-Nutzer

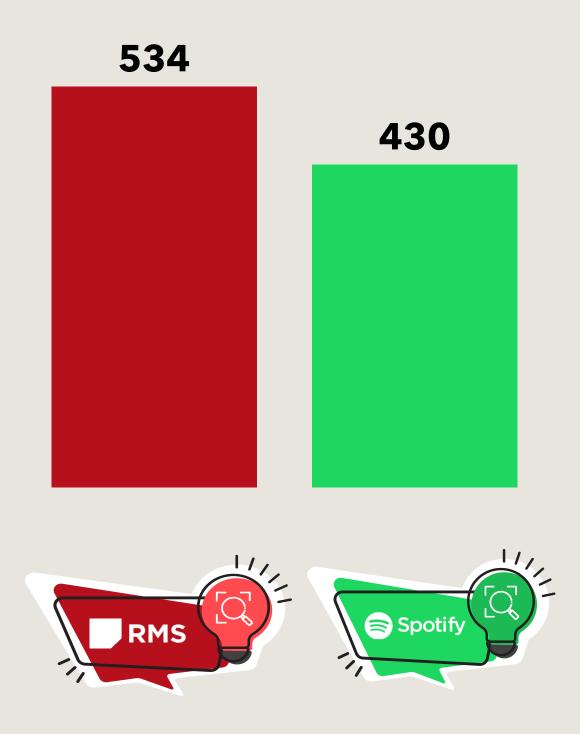


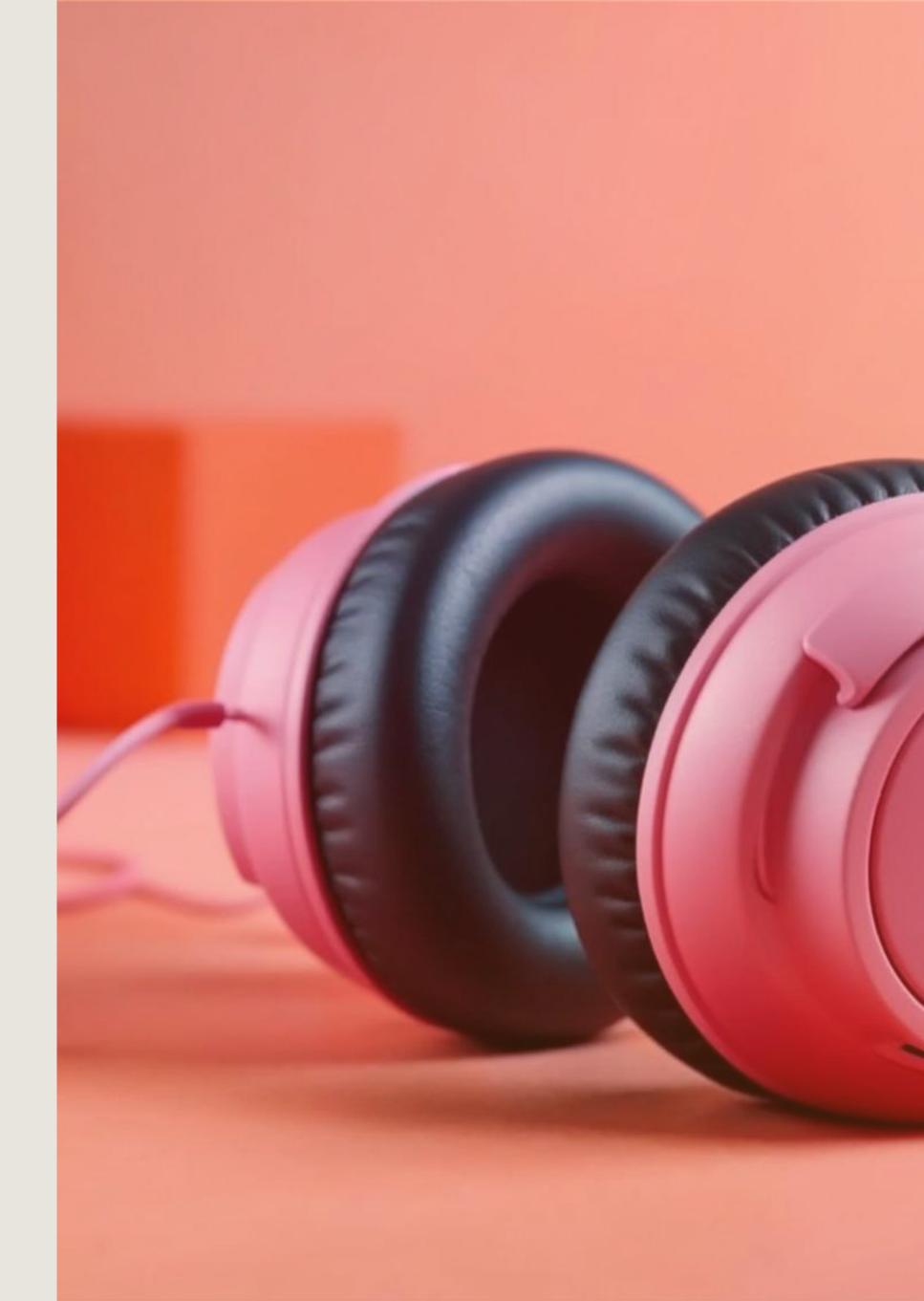


Hördauer und potenzielle Werbekontakte.

Nutzungsdauer pro Woche in Minuten

RMS-Nutzer vs. Spotify Free-Nutzer



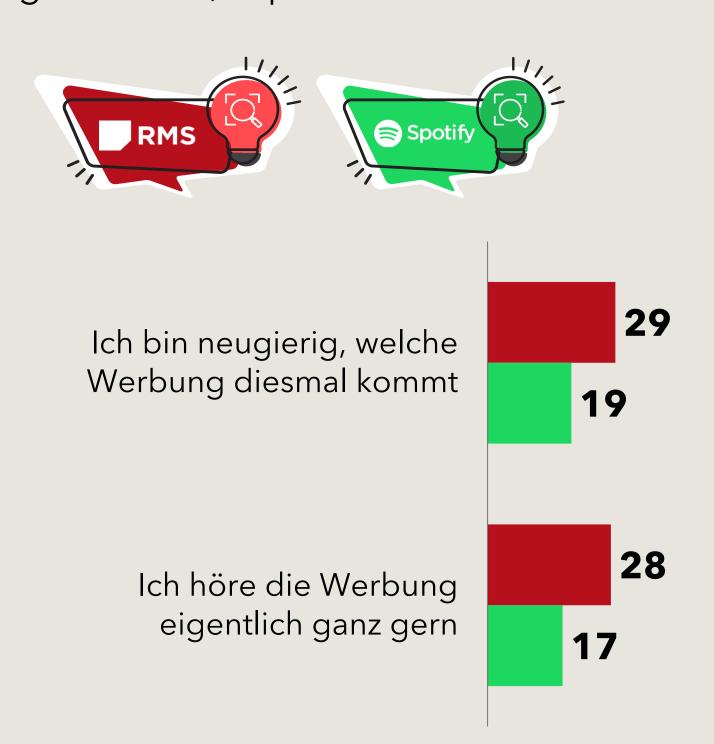


Akzeptanz Pre-Stream- & In-Stream-Werbung

Unterschied Werten**

Werbeakzeptanz Pre-Stream

Basis: RMS & Podcast- bzw. Spotify Free & Podcast-Nutzer -Angaben in %, Top 2-Werte*

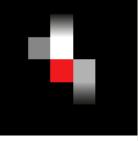


Werbeakzeptanz In-Stream

Basis: RMS bzw. Spotify Free-Nutzer -Angaben in %, Top 2-Werte*

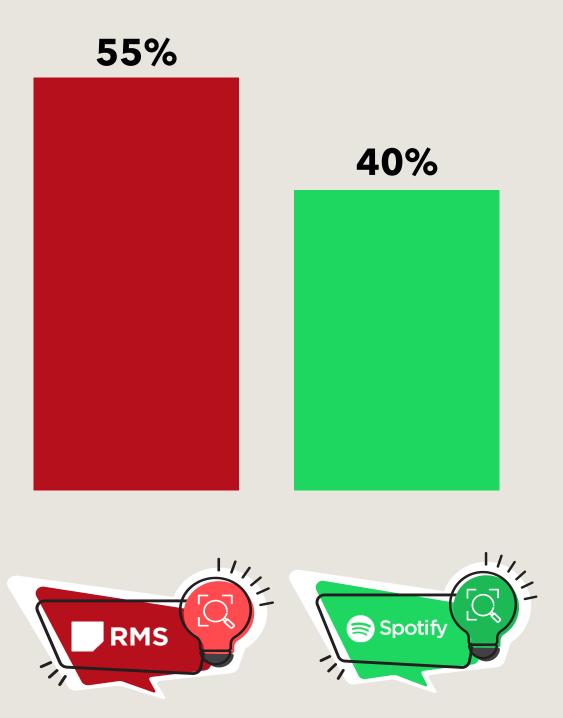


Frage: Denken Sie zuerst an: die Werbung, die unmittelbar nach dem Anschalten gespielt wird, also bevor [...] die Musik [...] der Radiosender anfängt. Inwieweit treffen diese Aussagen auf diese Werbeeinblendungen zu? *Zusammenfassung der zwei besten Ausprägungen einer 6-stufigen Skala | 1 "Stimme voll und ganz zu" & 2 "Stimme zu"; **signifikante Unterschiede auf dem .05-Niveau Basis: RMS-Nutzer: n=1215, Spotify Free-Nutzer: n=335



Werbeakzeptanz: RMS vs. Spotify Free

Akzeptanz-Score (Werbung)*
RMS-Nutzer vs. Spotify Free-Nutzer



Frage: Wie ist das bei Ihnen? Aufgrund von Werbung, die bei [...] lief...
Basis: RMS-Nutzer: n=1522, Spotify Free-Nutzer: n=387; gewichtete Werte
* Berechnung Akzeptanz-Score = Mittelwert aus allen Akzeptanz-Statements ("stimme voll und ganz zu" & "stimme zu" - 2 | "stimme eher zu" - 1 | weitere - 0); ** signifikanter Unterschied auf dem .05-Niveau

Signifikanter Unterschied**

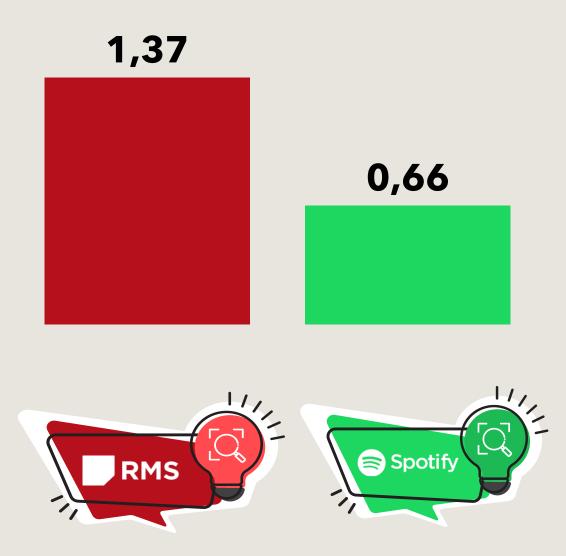




Signifikanter Unterschied**

Markenerinnerung: RMS vs. Spotify Free

Durchschnittliche Anzahl erinnerter Marken RMS-Nutzer vs. Spotify Free-Nutzer



Frage: An welche Werbung, die Sie auf Radiosendern über das Internet / Spotify Free gehört haben, können Sie sich erinnern? Bitte nennen Sie möglichste viele Marken, Anbieter oder Produkte, bei denen Sie sich an Werbung bei Radiosendern über das Internet / Spotify Free erinnern können.; ** signifikanter Unterschied auf dem .05-Niveau Basis: Basis: RMS-Nutzer: n=1522, Spotify Free-Nutzer: n=387





Werbeaktivierung: generell hoch

Signifikanter
Unterschied
bei allen
Top-2Werten**

Werbeaktivierung (Kauf)

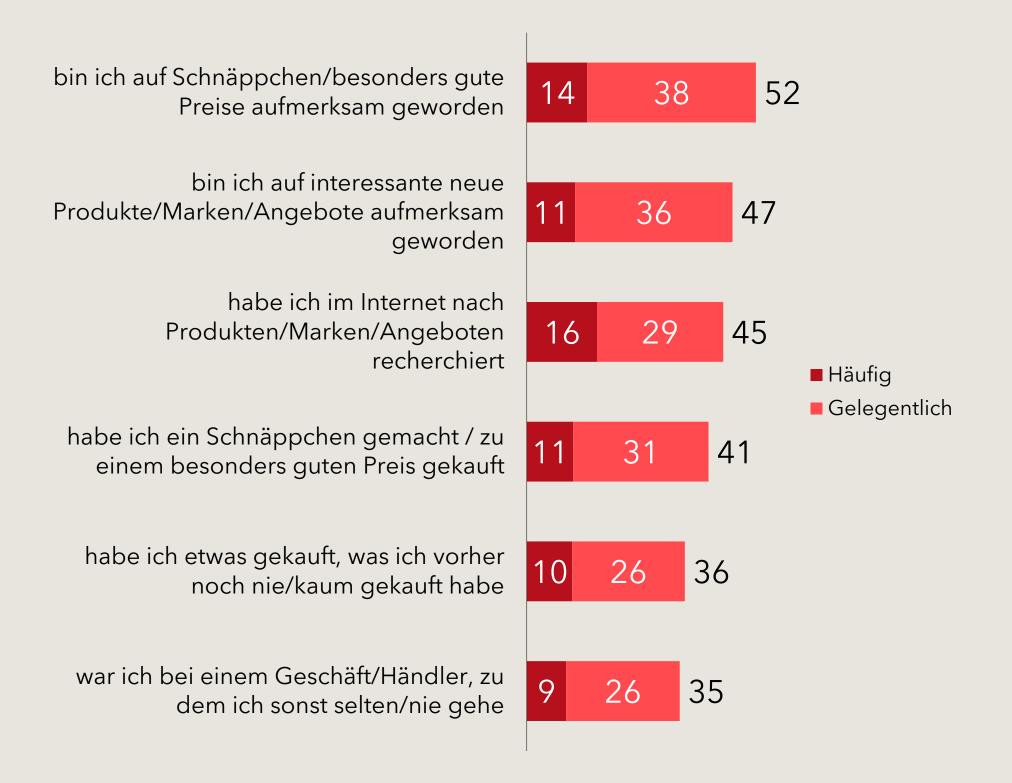
Basis: RMS-Nutzer - Angaben in %

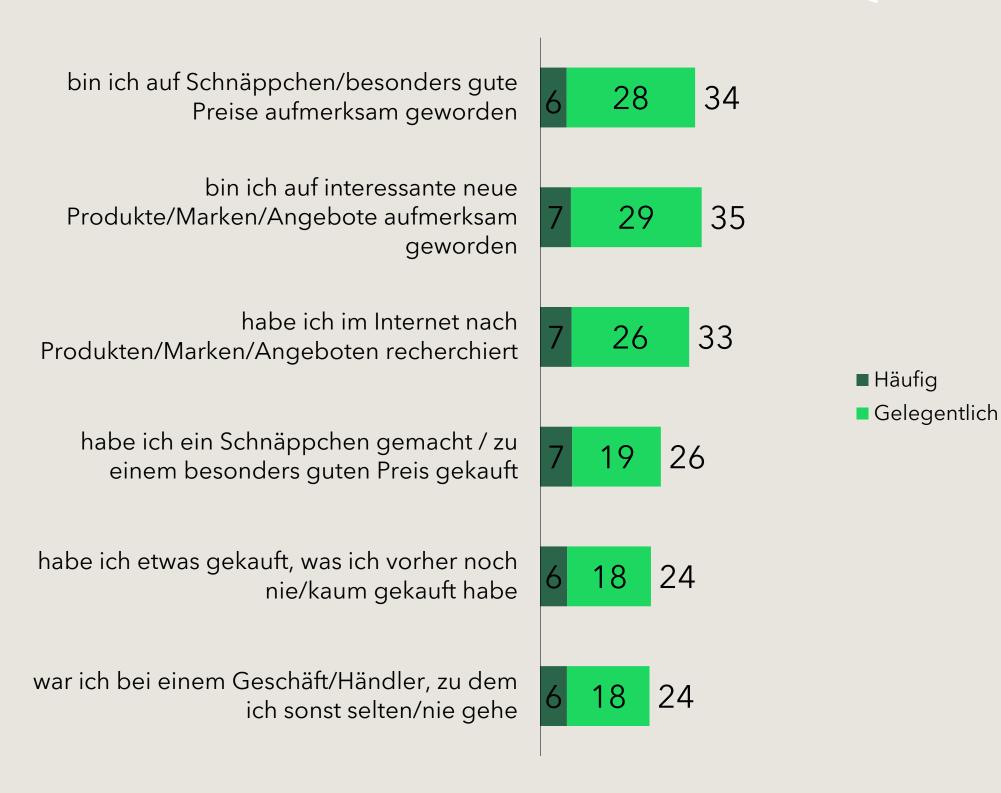


Werbeaktivierung (Kauf)

Basis: Spotify Free-Nutzer - Angaben in %





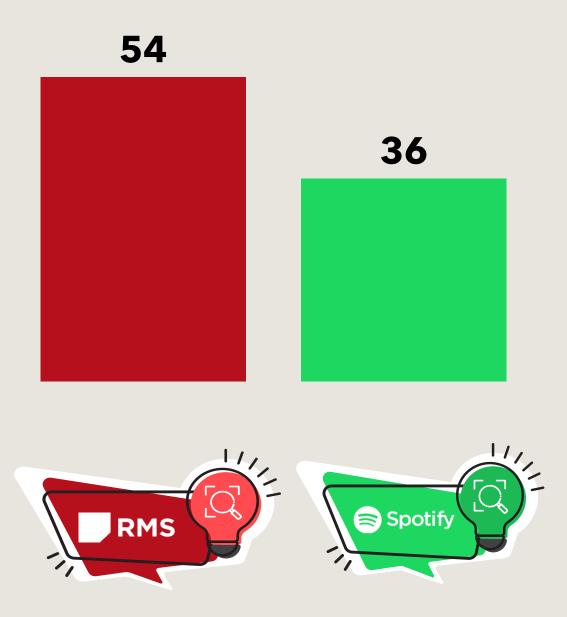




Signifikanter Unterschied**

Aktivierungs-Score

Aktivierungs-Score (Kauf)*
RMS-Nutzer vs. Spotify Free-Nutzer

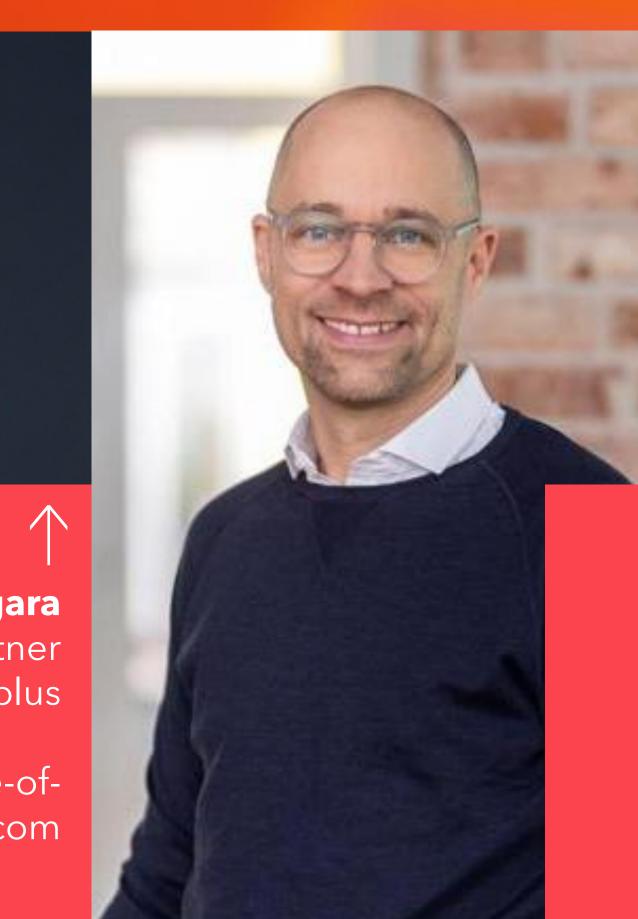




Frage: Wie ist das bei Ihnen? Aufgrund von Werbung, die bei [...] lief...; *Berechnung Aktivierungs-Score = Mittelwert aus allen Aktivierungs-Statements ("häufig" - 2 | "gelegentlich" - 1 | "selten / nie / weiß nicht" - 0)*100
Basis: RMS-Nutzer: n=1522, Spotify Free-Nutzer: n=387; gewichtete Werte; ** signifikanter Unterschied auf dem .05-Niveau

GETINTOUCH





Stefan MöllingCEO RMS. Der
Audiovermarkter

stefan.moelling@ rms.de